

败家子， 后来成了 万人的老师

有人用学历证明过去，
有人用学习力改写命运。

起点

迷茫

挫折

学习

服务

AI时代

陈文强 人生故事漫画书

THE LIFE STORY OF CHEN WENQIANG

败家子



辍学与出走



上海：睡公园与啃馒头



学徒：先把自己变值钱

没人会一开始就有舞台。

他先从最小的事做起。



你轻一点，别这么笨手笨脚。



他被嫌慢。也被嫌笨。

现在没人看得起我，没关系。我先让自己值钱。



先把这些小事做好。



你才有资格碰剪刀。

苦练：别人下班，他才刚开始



命运从不奖励嘴上努力的人，他只奖励那些真练的人。



逆袭：28平米小店

18岁，他开了第一家店。



我一定让你满意。



第一个100万。



原来...
我也能赢。



少年得志：4家店/120人团队



朋友递来的那张牌

走，玩两把，
放松一下。



小意思。



“命运最狠的坑，往往披着“熟人”的脸。”

金帝娱乐场



21岁，他被最好的朋友拉进赌场。

一夜归零

“成功太早，
欲望就会讲话。”



再来。



一夜之间，输光了所有。



还欠下70多万高利贷。



2007年4月29日 逃亡开始



飞机上的背井离乡

“为了躲债主，他背井离乡。”



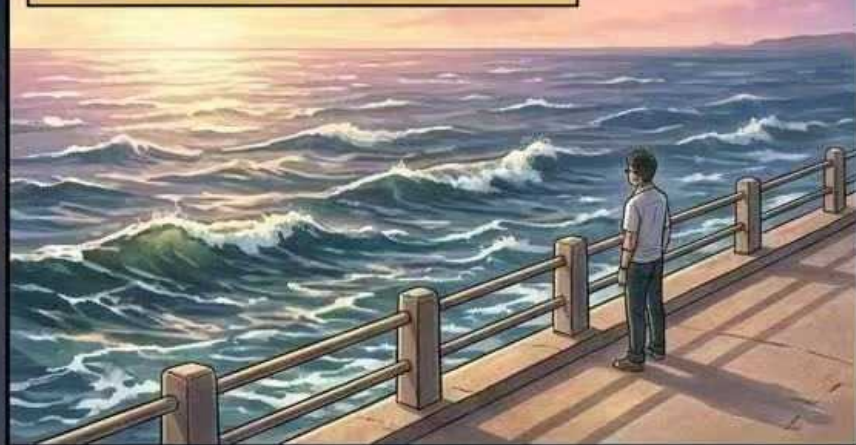
“一个人。”



“他逃到了山东青岛。”

青岛海边

“站在海边，他无数次想跳下去。”



手抓栏杆



脚尖靠近



“那一刻，他差点什么都不留下。”



一只海鸥掠过



转机：投资人出现



重新开局：灯重新亮了

“钱不是终点。”

“钱只是给了他，
再赌一次的资格。”



这次我们
不赌运气

我们一件事一件事
狠狠干起来



项目方向
课程结构
现金流
执行计划

他不是拿到钱就松口气



而是立刻把自己扔回战场

他不是回来了

他是又一次，硬把自己拽回来



白天跑业务

晚上改方案



他又把自己活成了一台机器

事情开始有起色：他以为这次能稳住

慢慢地，事情开始有了点起色。



账上的数字。

终于不像之前那么难看了



这次好像真的能做起来了。



他第一次觉得这次也许真的能稳住了。



可真正致命的事，往往发生在你最松那一口气的时候。



背叛：合伙人挪用资金跑路

“他把命再赌一次。”



这些数字不对...



“钱，被人挪走了。”



合伙人，跑了。



大年三十：35名员工上门

“大年三十。”



咚、
咚、
咚、



他们来要工资。



他一句话都说不出。



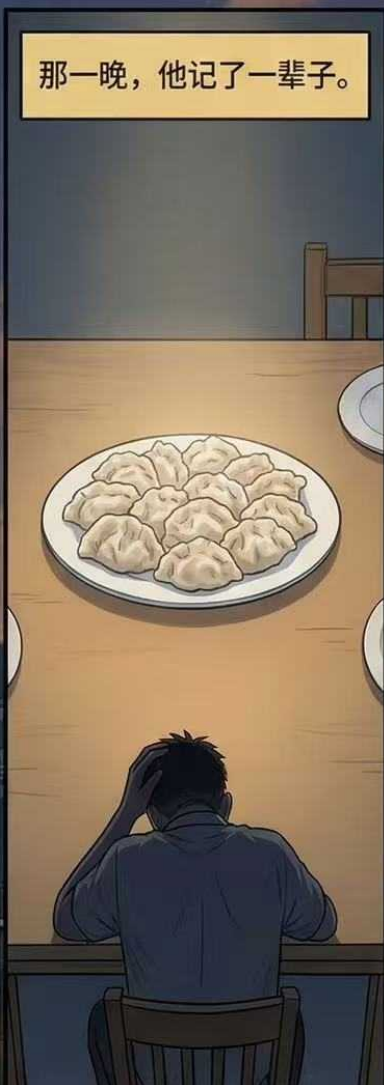
欠条



他没钱。



那一晚，他记了一辈子。



欠条

工资

日期：201X年X月X日

签名：陈文强

对不起……
我写欠条。

誓言：三个月零九天

35人的工资，都在他肩上。



春节后，三个月零九天。

真正翻身从这句话开始。



我会把钱赚回来的。

50多个电话 (求助无门)



回家借钱

他只剩一个地方能去。



妈……我想借点钱。



那一刻，他觉得自己又回到了15岁。



母亲的金项链

母亲没说太多。



那是她的定情项链。



拿去吧。



妈……
别……



她卖了项链，凑了2万多。



邻居的3万

“钱还不够。”



邻居递袋子



先拿着。



“邻居们凑了3万。”



5万到手

他终于借到了5万。



我会还。



他决定，再把命赌一次。

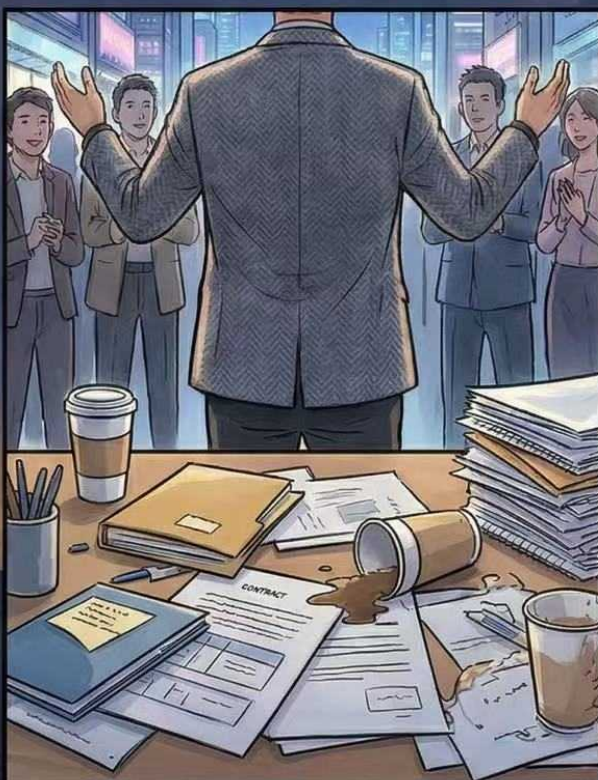


第三次创业：转去做形象设计培训

他又开了一局。



合伙人登场



5个月只做3000业绩

时间过去了。

第1月

第3月

第5月

5个月，只有3000业绩。

业经阵

XX 业绩：7000

合伙人

业绩：3000

签钢

你到底会什么？

崩盘

市场不好！
你要求太高了！

别扯。

生意散了。

第三次创业，崩溃。



贵人：苏老师出现

“人最怕的不是失败，
怕的是放弃。”



“低头的时候，
更要学习。”



“命运开始换剧本。”

二手电瓶车

那辆二手电瓶车。
是他当时唯一的家产。



没车队，没
排面，没条件。



他只有这一辆旧车，
和一口不服输的气。

机会不会自己来，
我得骑过去把它
抓住。



那天晚上，他开着
这辆二手电瓶车。



梅湾村
→

去了一个叫
梅湾村的地方。

很多改变命运的机会，
来的时候都不像机会。



梅湾村的那次理发

他不是去闲逛。
他是去见一个会改变他
路径的人——苏老师。



苏老师，您好。
我来给您剪个头发。



他剪得很慢。
不是拖，是认真。



你这头，剪得
可真够久的啊。



老师，理发
慢一点才好。



慢一点，
您还能长寿。

哈哈，
好小子。



这次理发，让他成功
进入教育培训行业。

刚进入培训行业

“就这样，他一脚踏进了教育培训行业。”
“可真正的考验，才刚刚开始。”



“你是不是被人洗脑了？”

“这算什么正经事？”



“你一个初中都没毕业的人。”

“还真想在这行做出名堂？”



“你要是能成功啊——母猪都可以上树。”



很多人都不信他



可他知道，很多路，
都是先不被看见的。



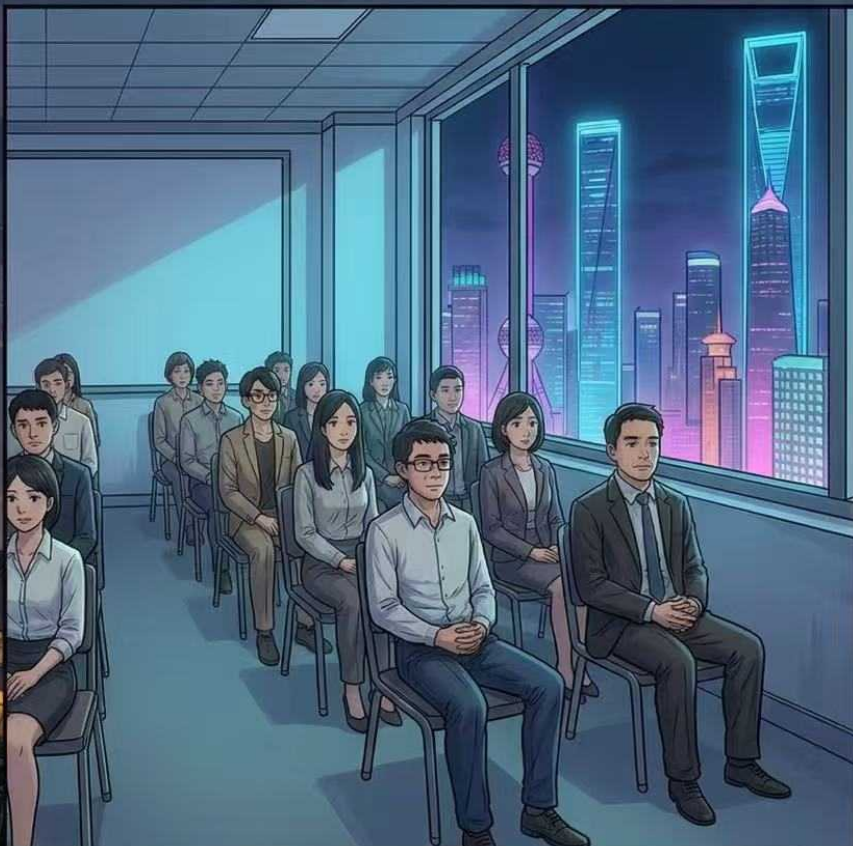
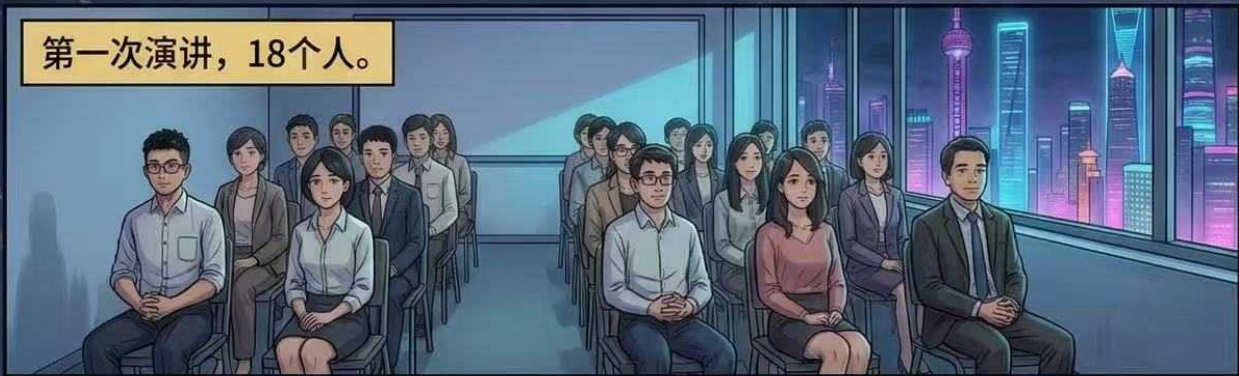
“而信念，是从不相信里生长出来的。”

第一次演讲邀请

他决定：先开口。



第一次演讲，18个人。



他怕，但更想赢。

开口那一刻



从18人到万人

那不是演讲。



那是他重新开始的方式。



我会做到。



六年后，他会站上万人舞台。

第一次演讲后的夜晚

18个人的演讲结束了。
房间一下子安静了下来。



他没有马上离开，
他想把刚才那种感
觉，再抓住一点。



那一刻他第一次发现——
原来，开口真的可以影响人。



从这个夜晚开始，他不只
想开口。他想把自己练到，
配得上更大的舞台。



这条路，
也许真的能走。
但我现在，
还差得太远。



学习之路

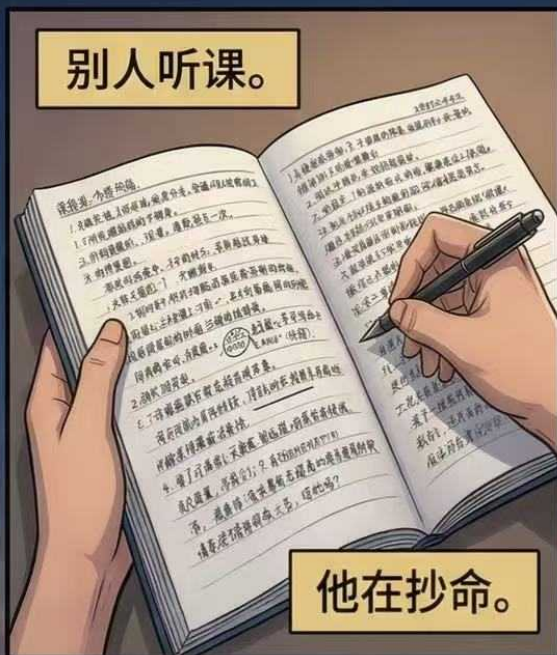
他开始四处学习。



他没有停下。



别人听课。



他在抄命。



课程，一场接一场。



学无止境



这不是学一阵子。
而是整整十年的持续打磨。



哈佛大学、微软、苹果、谷歌、
华为、小米、阿里巴巴……

他一步一步，走进了
这些更高的认知现场。



这十年，他至少花了
600多万学费。

不是为了好看，是为了
把自己重新打造一遍。



人生最大的财富，
不只来自你赚过多少钱。

更来自你舍得为成长，
付出多大的代价。



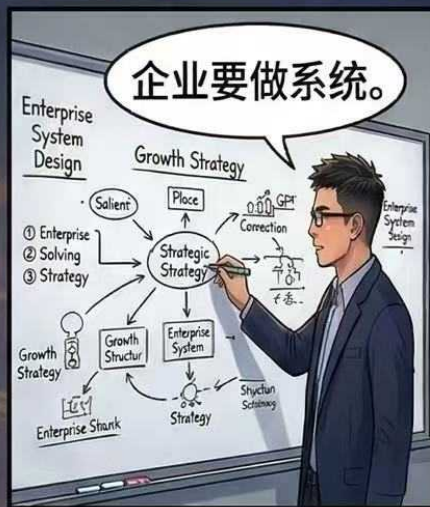
学历代表过去。
学习力，
才代表未来。

服务企业

慢慢地。



越来越多企业找到他。



他开始真正站稳。



35万老板

“十年时间。”



“服务超过35万老板。”



“企业的答案，
不在运气。”



但他知道。



真正的时代，
才刚刚开始。

从企业到舞台

起初，他只是在企业里讲经营，讲管理，讲服务，讲怎么让企业活下来。



开始有人请他去分享。



不是只讲给一个团队，而是讲给更多人听。

慢慢地，听他讲的人越来越多。

一个企业、
两个企业、
三个企业、
十个企业...



从企业课堂，
到公开会场。



他的舞台，正在一点点变大。

他先在企业里把话讲明白。后来，越来越多人想听他把这条路讲给更多人听。



台上的儿子

台上，是他们的儿子。

创业不是赚钱。

是成长。

“这是父亲第一次笑。”

回望过去

“他睡过公园。”



“输过一切。”



“欠过35个人工资。”



“但他没有停。”



标签



给父母一个家

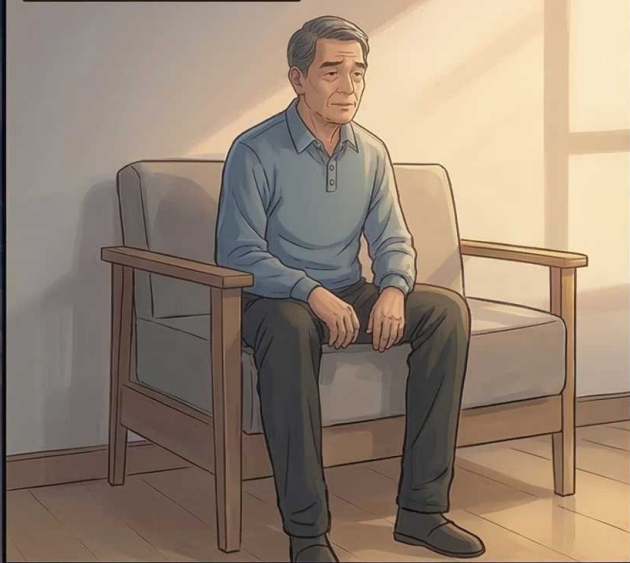
后来，他终于给父母买了一套房。
不是为了好看，是为了让他们安稳下来。



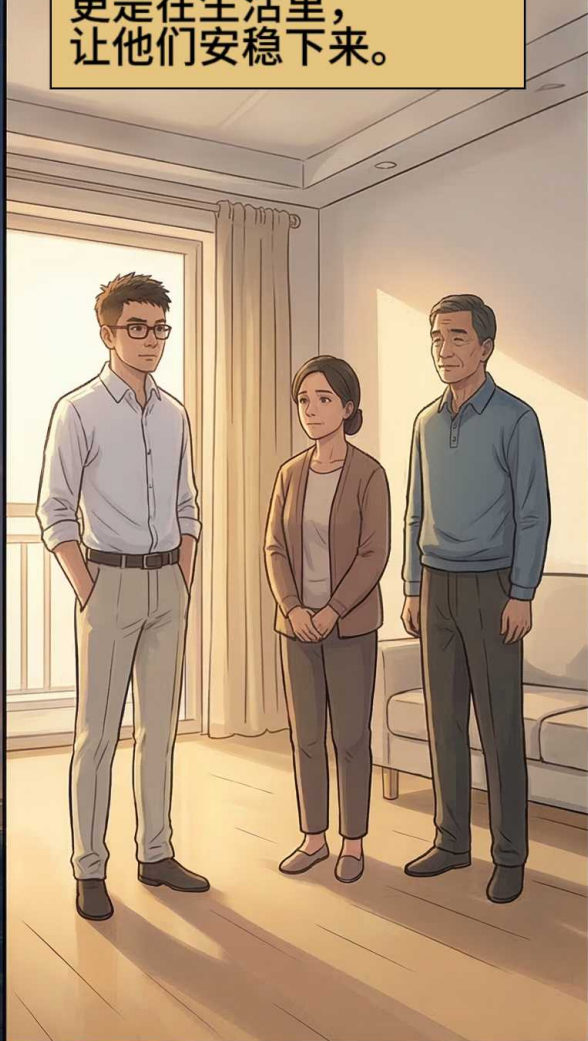
母亲没说什么。
只是轻轻摸了摸墙，像在确认这是不是梦。



父亲还是沉默。
可那一口气，
终于慢慢松了下来。



真正的孝顺，不只是在
台上让父母骄傲，
更是在生活里，
让他们安稳下来。



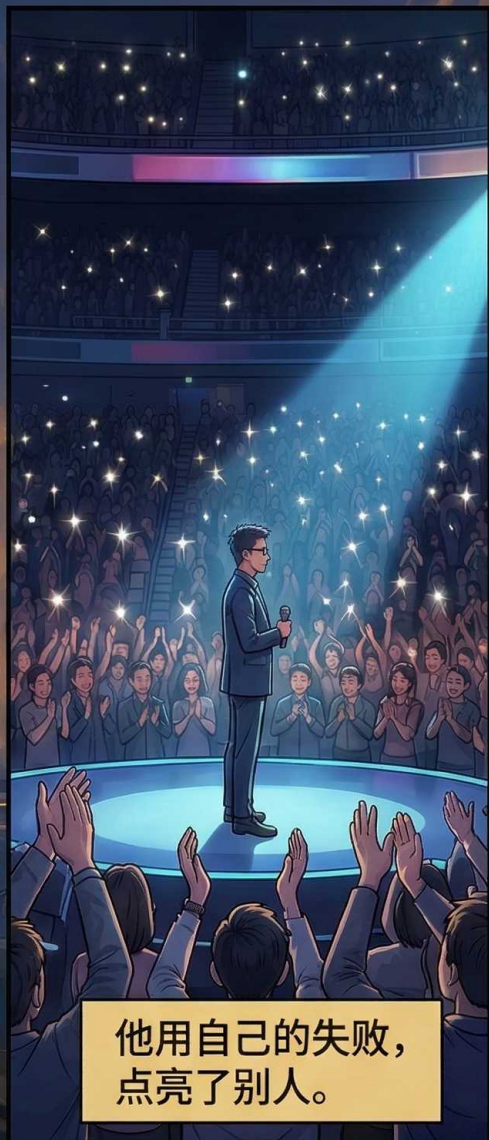
这一刻，他没有觉得自己多成功。
他只是终于觉得，家里能安心一点了。



万人舞台

2018年。

万人舞台。



父母在台下

他没告诉很多人。



但他把父母请来了。



他突然想起
那条金项链。



那一笑，比掌声更重。

站在后台

热闹属于舞台。



安静属于自己。



“他知道，人生不会就此停下。”

2023/7/27 第四次创业

他放弃了熟悉的舞台。



2023年7月27日。



7天，来了40多人。



重新开始。



这一次，他不只为自己。

为什么这次我这么拼

新公司刚成立。



不到七天，一切就动起来了。

一条招聘视频，吸引40多位伙伴加入团队。



原来有这么多人支持他，愿意相信他。

他真正穷过。父亲抑郁，母亲烫伤，是一辈子的痛。



这次创业，不是为了我一人。我要让一路相信我的人，跟着我一起过上想要的生活。



这次他重新学抖音、学流量、学新打法。

他知道，光靠拼命已经不够了。



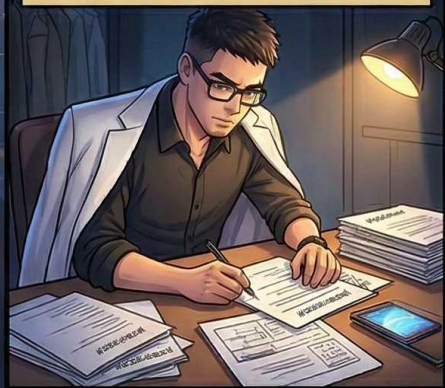
真正让一个人拼到极致的，从来不只是野心。还有那种，再也不想身边人受苦的决心。

为什么这次我这么拼

很多人看到的，是他越来越大、越来越火的现场。



很少有人看到，越往前走，肩上的东西越重。



这次拼，不再只是为了他自己。



身后，已经有越来越多人等在等的他的答案。

去的城市越来越多。



见的人越来越多。

扛的责任，也越来越多。

外人看到的是成绩。



只有他自己知道，那不是轻松换来的。

这一次，我不能只把事情做成。

我得把它做稳。

第一部落地

“命运给了他四次创业。”



“他终于明白：
赢，不是靠赌。”



“靠服务，
靠人心。”



“第二部：
服务与修行。”



第二部开场:命运的问题

很多人问他。

为什么有的人越努力越穷？



为什么有的人做了很多事。

却始终没有结果？



问题不在努力。
在思维。

他想了很多年。



服务的企业越多，肩上的担子越重



走了很多地方，旧办法还是越来越不够用了

我没有停在原地硬扛。
我开始到处找答案。



我看了很多企业，也听了很多方法。



每个人都在讲自己的标准答案。

方法越来越多，可我心里知道那个真正适合我的东西还没找到



以前，很多事靠经验、靠意志，还能顶过去。



可越往后走，我越清楚——老办法开始不够了。

不是我不够拼，
是以前那套做法，
撑不住现在的问题了。



答案还没出现。



但我已经越来越确定——
接下来，不能再按原来的方式往前走了。

商人与服务者

很多老板只有一种思维。



商人只问一件事。

怎么赚钱。



服务者问的是另一件事。

如何让客户成功。



真正的商业。

是服务。



当客户成功。

钱自然会来。



难的不是服务，是把服务做稳

服务这件事，他一直懂。也一直信。

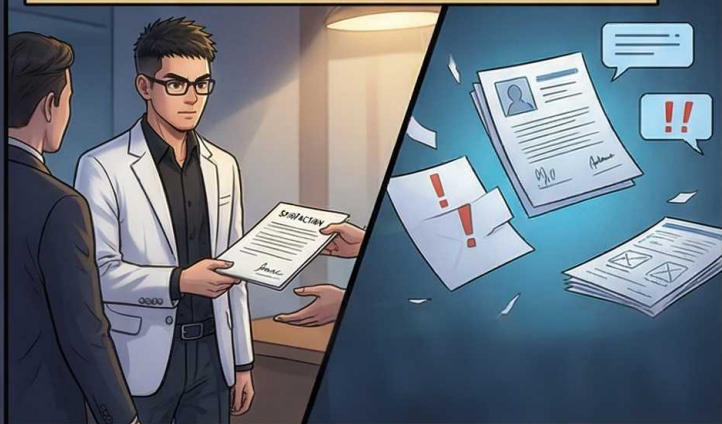


可当企业越来越多，问题越来越杂，

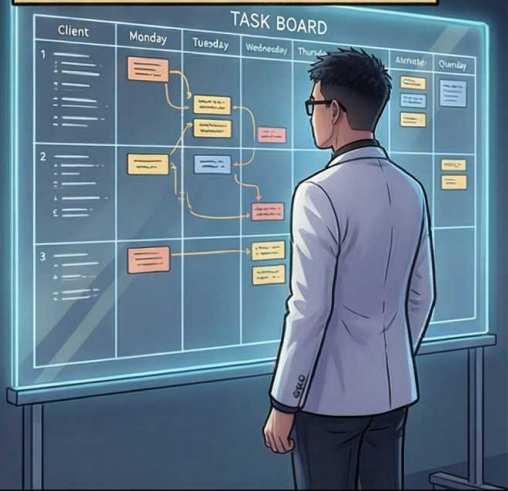


服务，就不再只是态度问题了。

真正难的，不是某一次把客户服务好。而是每一次、每一客户，都能稳定地做好。



一个人能把事顶起来。但光靠一个人，很难把服务真正做稳、做深、做久。



我不是不懂服务。我是越来越清楚，光懂服务，已经不够了。



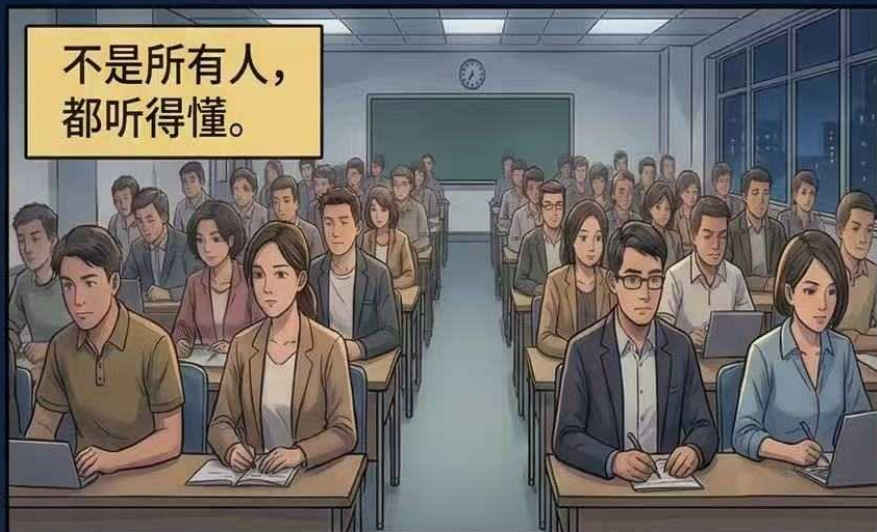
从这里开始，他要找的，已经不只是方法。而是一种，能把服务稳定做出来的方式。

种子理论（核心哲学）



为什么很多人听不懂

不是所有人，
都听得懂。



太玄了。



有人觉得复杂。



但有人开始理解。

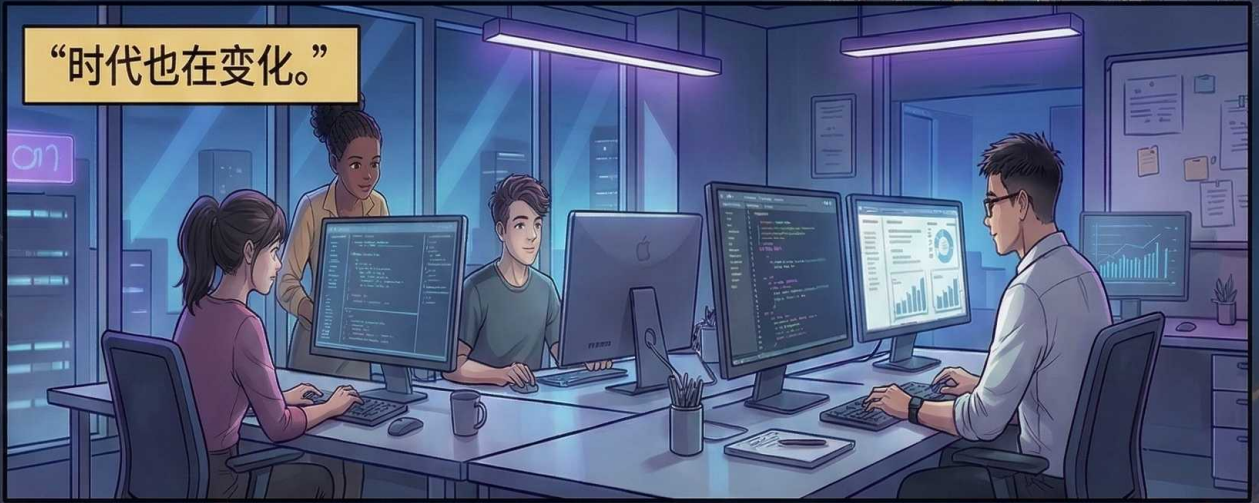


听懂的人，
人生会变。

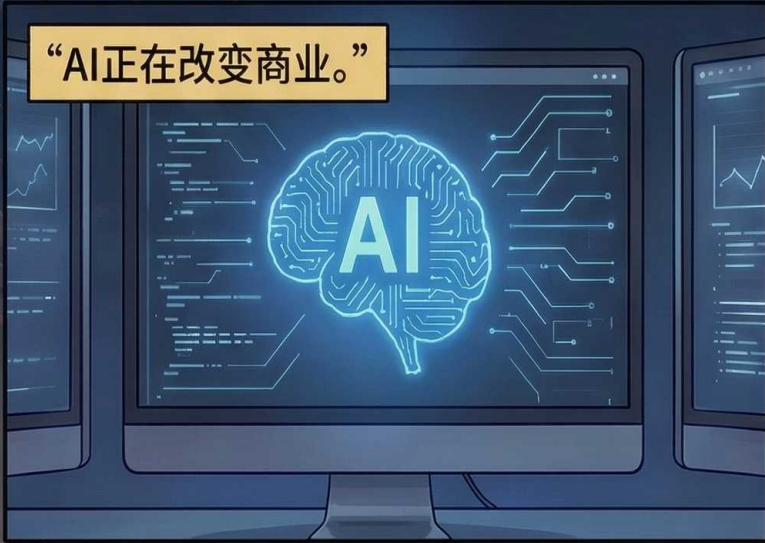


新使命

“时代也在变化。”



“AI正在改变商业。”

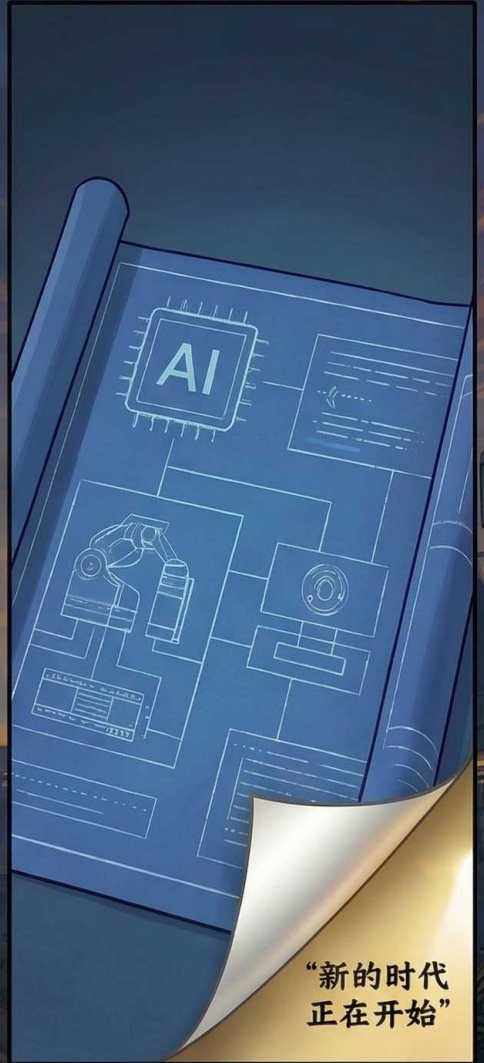


未来的企业。

必须数字化。



“新的时代
正在开始”



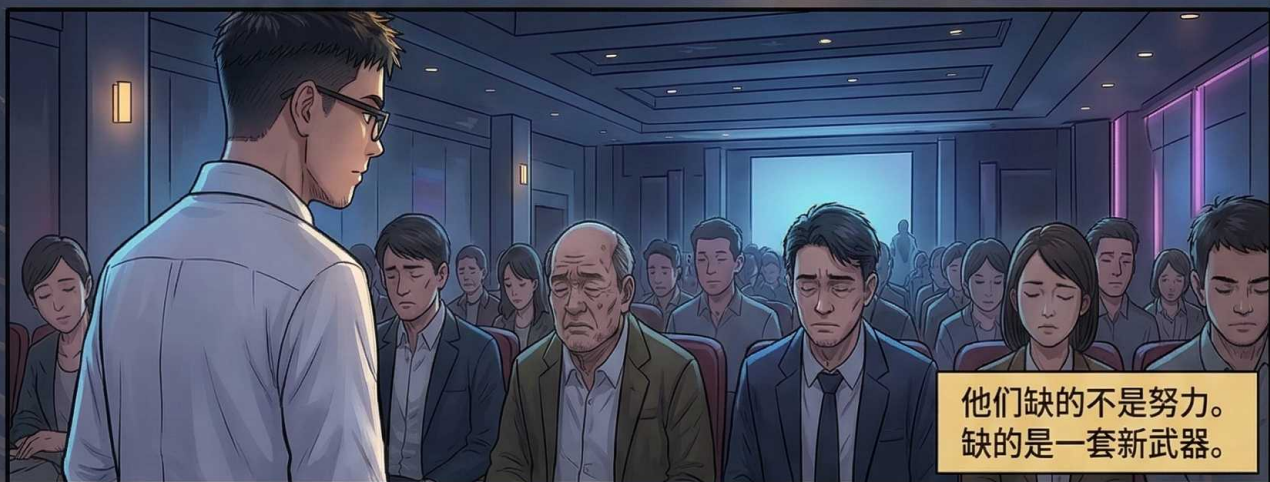
时代的浪来了



有一天，他突然发现——
浪来了。



“人越来越贵...
客户越来越少...”



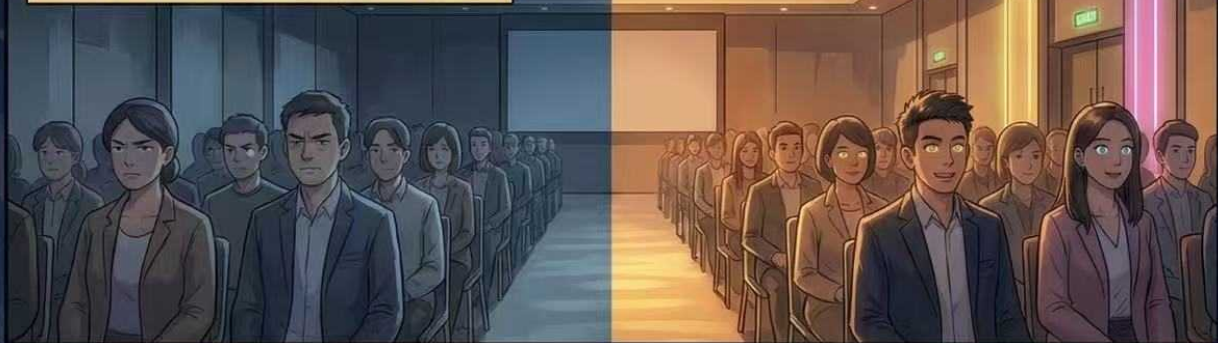
他们缺的不是努力。
缺的是一套新武器。



“AI 不是工具。”
“是时代的分水岭。”

两种人

“从这一天起，世界只剩两种人。”



我不学这个...
太麻烦。



这要是用好...
能省一堆人!



数字军师



你需要的
不是员工。

你需要一个
数字军师。

AI不会淘汰人。

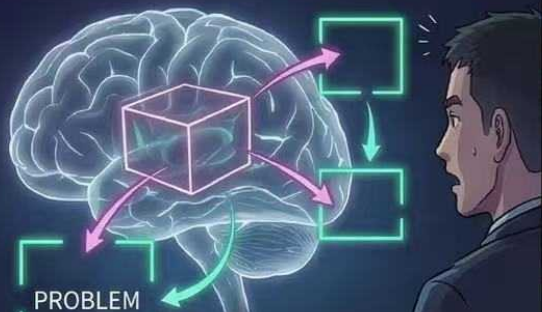


“会用AI的人，会把不会用的挤出牌桌。”

数字军师是什么

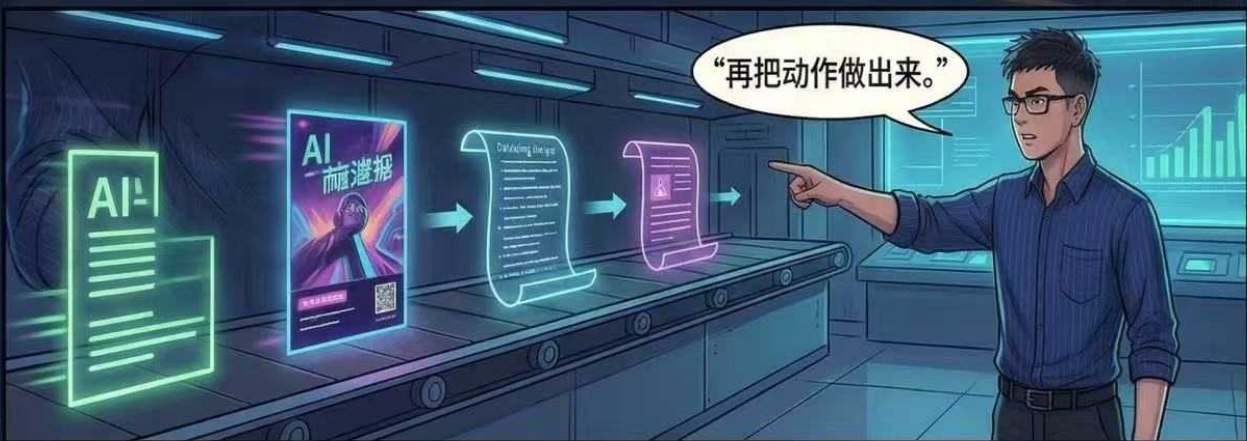
“他给了一个最简单的定义。”

= 帮你想清楚
数字军师 + 帮你做出来
+ 帮你盯结果



“先把战略想清楚。”

“再把动作做出来。”



“最后盯结果。”



“否则都是空谈。”

第一批人上手



痛点不是文案



他讲了句很扎心的话。



系统的骨架

系统不是玄学。

引流 → 信任 → 成交 → 复购

是闭环。

引流

先让人看见你。

短视频/直播/海报

最后让客户回来。
这才叫生意。

复购

交付流程
复盘表
会员体系

信任

再让人相信你。

案例
口碑
证据墙
承诺机制

然后收款。

成交

私信话术
成交SOP
跟进节奏

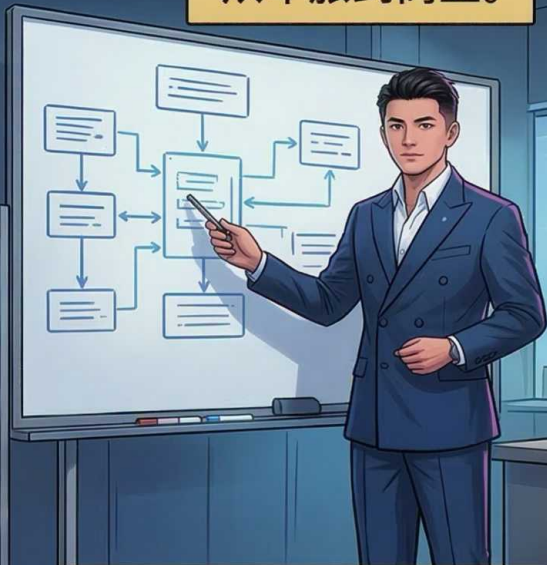
书棋登场：先做，再完美

书棋，军人出身。



他身上最重的，
不是标签，是执行力。

从军旅到商业。



他把一件事只做成一件事：
狠狠干成。

别等全都想明白。
先做，再完美。



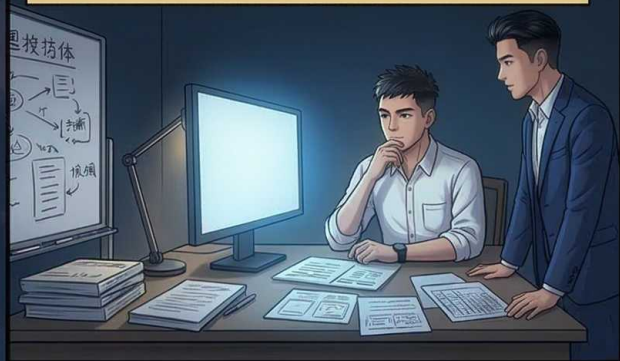
他不是来补一个位置的。



他是来把一件事推成现实的。

书棋带来了一个新方向

那天晚上，陈文强老师还在想。
服务这条路，下一步到底还能怎么走。



如果，不只是把服务做好呢？
如果能把一个人脑子里东西，也留下来呢？

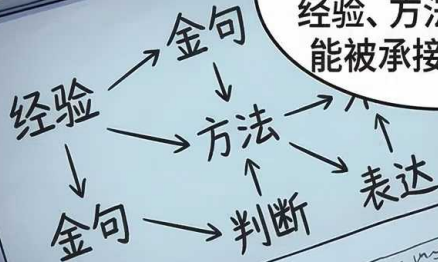


那一刻，他不是听见一个新词。
而是看见了一条新的路。

书棋带来的，不只是一句话。
而是一个新方向——
让陈文强老师，从传统服务，
真正拐进了AI商业落地。



不是复制人。
是把一个人的思维、
经验、方法，真正变成
能被承接的系统。



很多改变命运的路，
不是自己突然想出来的。
而是因为，恰好遇见了
一个把路讲明白的人。

书棋登场：先做，再完美

台上讲的再透，台下的问题还是要一个个抗。



那段时间，最难的不是没人听，而是听懂的人回去还是做不出来。

老大，我给你介绍个人

他以前就是你的学员，但这次，不是来听课的。



哦？什么意思？



书棋，曾经是陈文强老师的学员这一次他不是来听方法，而是带着新的方式，重新走进这个故事。

我最头痛的不是不会讲，是客户听完觉得好，回去还是落不了地。

那不是你没能力。是你的能力，还没有被系统化的复制出去。



这一句，不轻不重。却正好打在陈文强最痛的地方。

别想着一步到位，先做再完美，把你最值钱的内容放进能跑起来的系统里。



智能体 → 思维克隆体
内容沉淀 → 智能体
防险验证 → 思维克隆体



推荐，只是开始。真正让陈文强动心的，不是一句话。

而是接下来，那场真正把结果做出来的深度陪跑。

从传统服务，到AI商业落地

过去，陈文强老师做的是传统培训服务。



靠现场讲，靠深度陪，
靠一次次把人带起来。

可时代越来越快。



只靠原来的方法，
已经不够了。

真正的变化，不是放弃服务。



而是让服务，接上AI。

从这里开始，他做的已不只是培训。

而是把AI，真正带进商业现场。



服务没有被丢掉，
它只是，被升级成了
更强的时代版本。

传统培训服务 → AI+服务营销 → AI商业落地

不是换个工具，
是整条路都升级了。

不是听懂了，而是开始陪跑

这一次，不是再讲一套新理论。

而是直接开始做。

先把你最值钱的东西拆出来。

别急着做大，先做准。

你是想把这些东西，真的放进智能体里？

对。

先让它像你，再让它帮你。

推荐之后，真正开始的，是一场深度陪跑。

从这一天开始，陈文强不再只是旁观。

不是说服他，而是陪他把东西一点点做出来。

先跑一个小结果出来。

有结果，你自然会信。

好，先试试。

他开始亲手，把自己的经验放进新的系统里。

深夜，他第一次单独用了它

课讲完了，工作还没完。

真正压着他的，永远是课后的那些具体问题。

客户激活

裂变方案

服务流程

换作以前，这些内容，够他熬几个通宵。

这一次，他没有先硬扛。

而是第一次，自己打开了那个刚跑起来的系统。

先看看你能不能真帮我干点活。

这个……
还可以。

真正的变化，不是他说了“还可以”。

而是说完这以后，他立刻又输入了第二个问题。

这不是惊叹。
这是一个长期高标准的人，第一次真正松口。

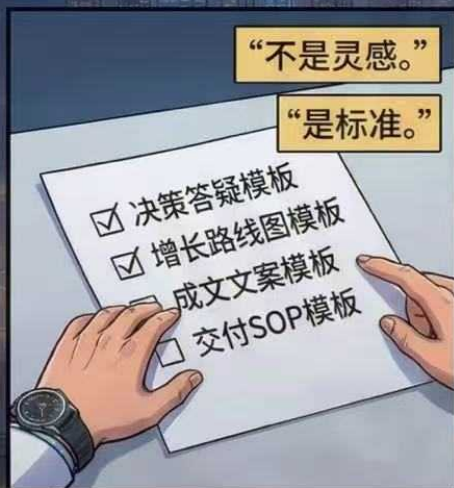
第一套“军师体系”雏形

“他把军师做成了体系。”



“不是灵感。”

“是标准。”



“让团队照着做，也能稳。”



可复制



那一晚，他越用越停不下来

“说完‘还可以’之后，他没有停。

第二个问题，马上又塞了进去。

一个行业接一个行业。

建材·老客激活

美业·裂变方案

零售·服务流程

一个问题接一个问题。

它居然，都能接住。

这个也能做？

再试一个。

以前要靠熬。

这一晚，他第一次感受到——
有些事，原来也可以顺着跑出来。

这个东西……
有点意思。

不是一条内容打动了。

而是连续几个真实问题，
都跑出了像样的东西。

那一晚，真正让他上头的，
不只是方案。

而是他忽然发现：这东西，不
能干活，还能陪他继续往下想。

越到深夜,他聊得越不是方案

“方案，早就聊完了。”

“可他的人，还没有停下来。”



如果这套东西做深，能不能不只帮一个客户？

能不能变成一套真正能复制的系统？



聊着聊着，话题已经不是今天这单生意。



“如果把经验装进去，团队是不是也能跑起来？”



那一晚，陈文强真正开始重视AI。

客户1, 2...

因为他忽然意识到——



“真正打动他的，不只是它能出内容。而是它居然，能接住他更大的思考。”



心·行·制

一个人的洞察，两个人的推动，三个人的合流。



这件事，终于开始成局。

老板缺的，不只是答案。

是一个真正懂他、替他想的人。



从这里开始，他们做的，不再只是内容。

而是一套真正能打、能交付、能改变老板命运的体系。

一个讲人心，一个讲执行，一个讲系统。

推进交付节奏落地

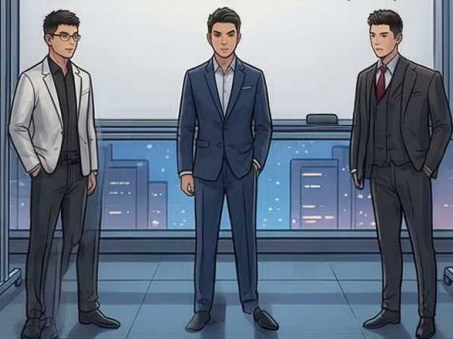
先做，再完美

方向有了，就别磨。先做，再完美。



人心 / 执行 / 系统

思维克隆体 数字军师 AI商业落地



三股力量，终于汇成了一条更大的路。



它不能只像。它必须真能跑起来。



从传统服务，到AI商业落地

“过去，所有结果几乎都压在他一个人身上。”

“他在，公司就转；他停，很多事就跟着停。”



“问题从来不是他不够努力。”

“而是一个人的经验，再强，也很难靠人力被完整复制。”



“当经验开始被装进系统，事情的逻辑就变了。”

“原来只能靠他自己完成的事，开始变成团队也能一起跑的结果。”



“过去，更像是在教方法。”

“现在，开始真正走向交结果。”



不是让客户听懂就结束。

企业执行队

而是让客户去，真的能做。



“从传统服务，到AI商业落地。”
改变的，不只是效率。

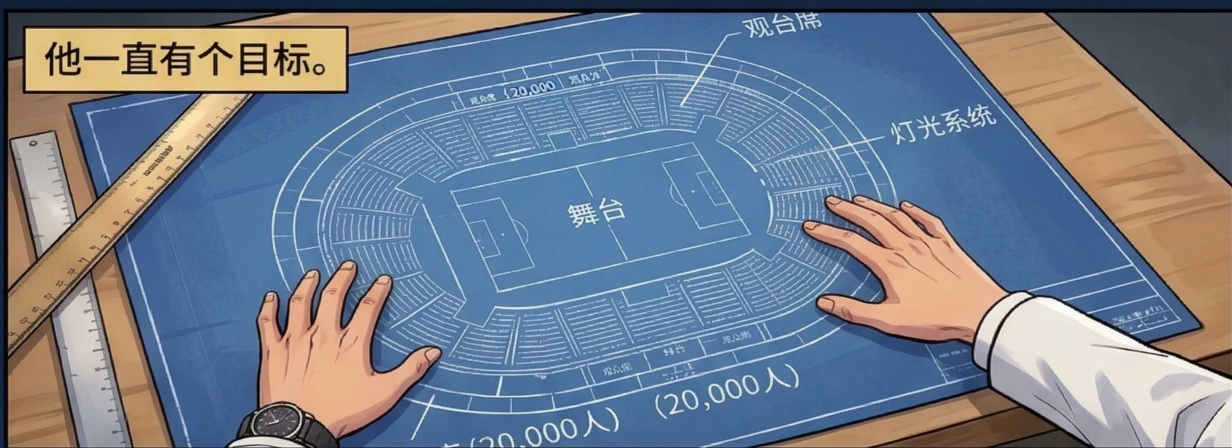
这一刻，他真正看见了一条新路。
不是多了一门工具课。

而是打开了一种全新的商业方式。

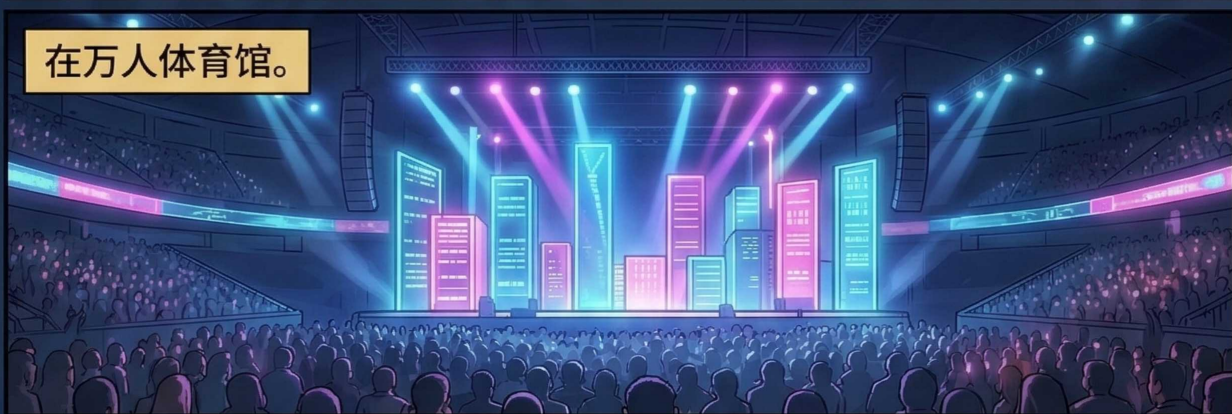


蓝图：万人体育馆+数字军师

他一直有个目标。



在万人体育馆。



这一次，他不是一个人。



我要让更多
普通人——
用AI翻身。



既然能解决问题，就把它做成系统

“这件事，不能只停在‘好用’。”

“既然它真能解决问题，就要把它认真做下去。”



“交付难、落地难、低效，不是一个客户的问题。”

如果这套东西真能跑起来，

那就别停在试用。

把你的经验拆出来，做成真正能交付、能复制、能协同的系统。

老板

团队

门店

会议室

交付 | 落地
复制 | 系统

而是很多企业，一直都过不去的坎。

要想办法，帮更多企业把这些问题解决掉。

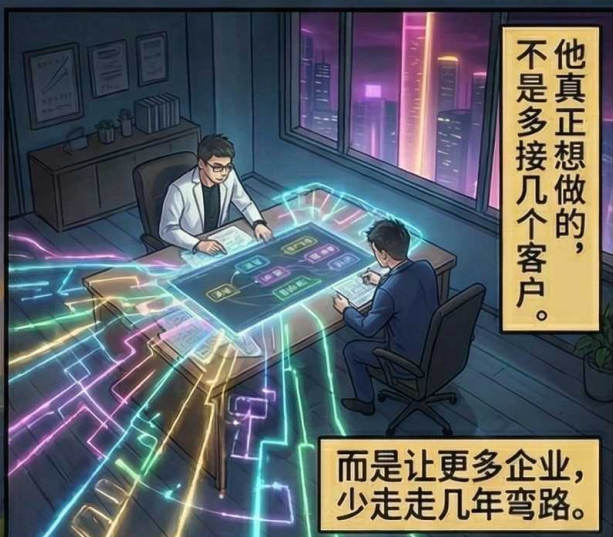
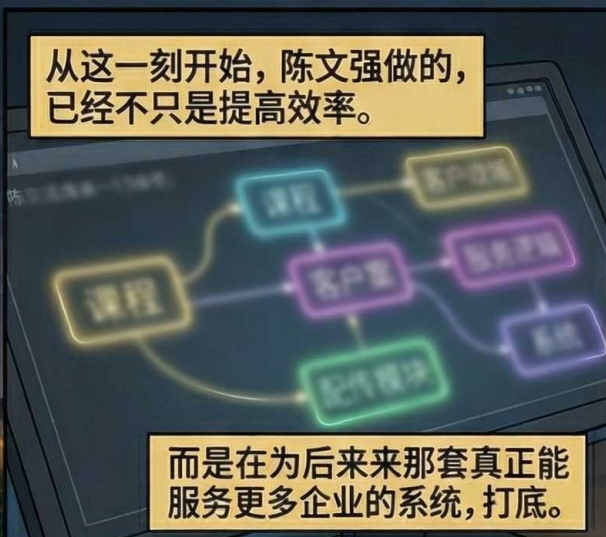


从这一刻开始，陈文强做的，已经不只是提高效率。

而是在为后来那套真正能服务更多企业的系统，打底。

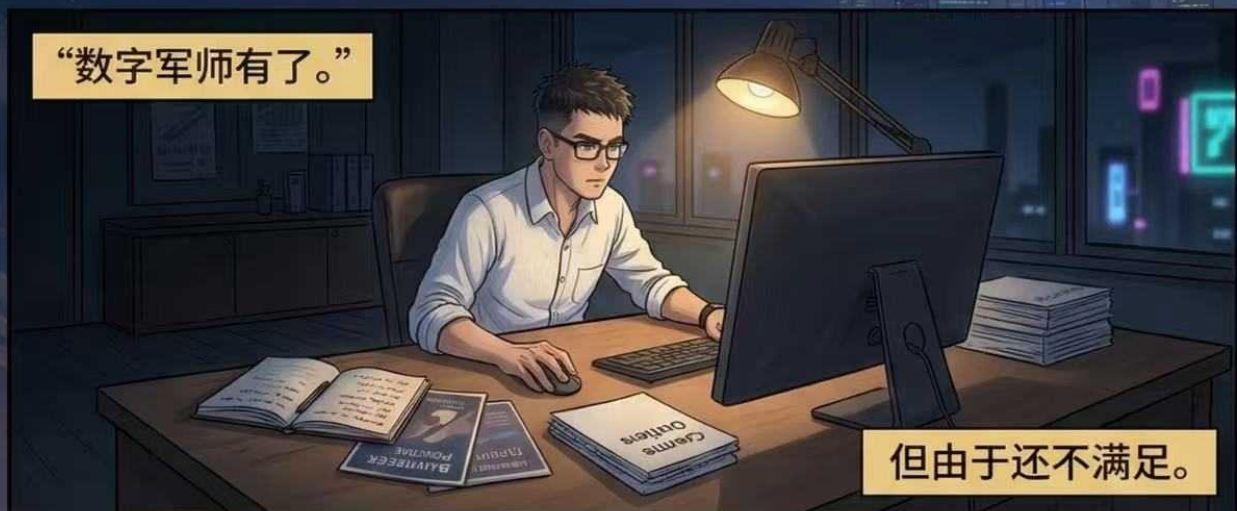
他真正想做的，不是多接几个客户。

而是让更多企业，少走走几年弯路。



思维克隆体1.0

“数字军师有了。”



但由于还不满足。

他说的每一句话。



都可以被提炼。

“如果把这些都装进去呢？”



“思维克隆体1.0初现。”



复制人，还是复制脑

“很多人以为，克隆体是做个头像。”



“真正被复制的——”



语言风格

判断习惯

价值观

方法论

金句语料



不是。



“不是复制人。”

“是复制脑。”



“是一个人的思考方式。”

“这才是思维克隆体的核心。”

思维克隆体 2.0

“1.0，只是会说。”



“2.0，开始会判断。”



“不是答完就结束，”

“是要让他用的起来。”



“从能答，到会用。”



思维克隆体3.0

决策答疑

增长规划

文案生成

交付设计



陈文强思维克隆体
3.0

“这不是软件。”
“这是商业大脑。”

为什么需要思维克隆体

“太多老板，不是没能力。”



“而是只有一个自己，根本扛不住全部战场。”

“你懂的，团队不一定懂。”



“你会判断的，团队不一定接得住。”

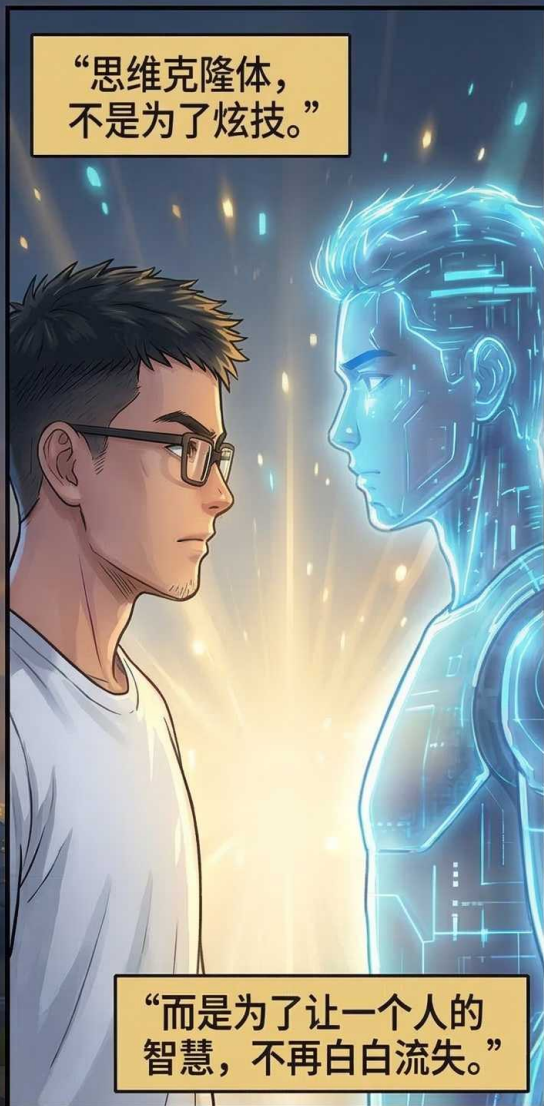
最可惜的是。

经验、金句、方法

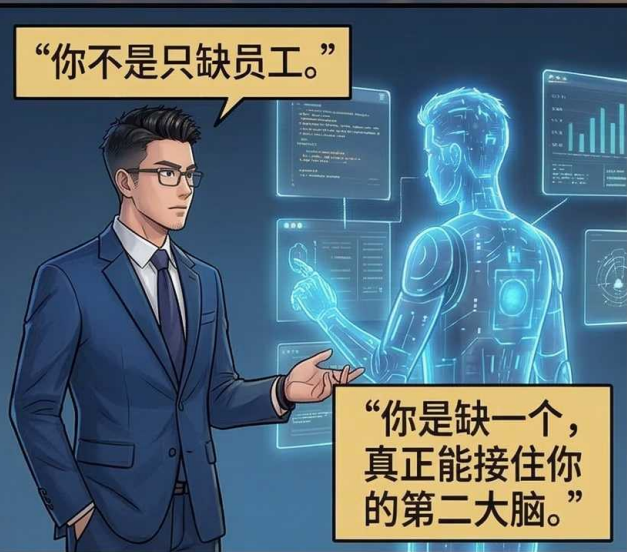
“很多人一生最值钱的智慧，最后都没留下来。”



“思维克隆体，不是为了炫技。”



“你不是只缺员工。”



“你是缺一个，真正能接住你的第二大脑。”

“而是为了让一个人的智慧，不再白白流失。”

五大价值



“他们开始把这套东西的价值一层层说透。”

人生资产化



“第一，人生资产化。”
把经历变资产，而不是变回忆。”

思维结构化



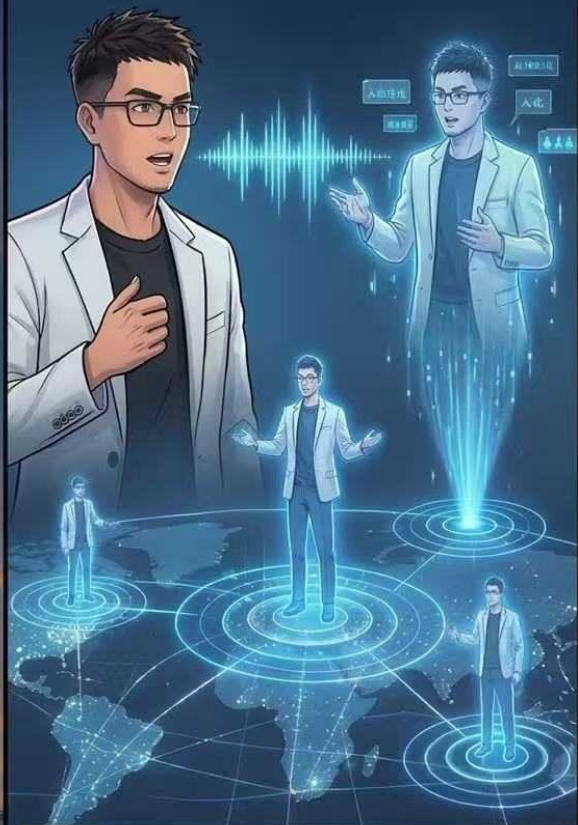
“第二，思维结构化。”
把你会的东西，变成别人也能承接的系统

决策算法化



“第三，决策算法化。”
让判断不再只靠拍脑袋。”

表达数字化 + 影响力永久化



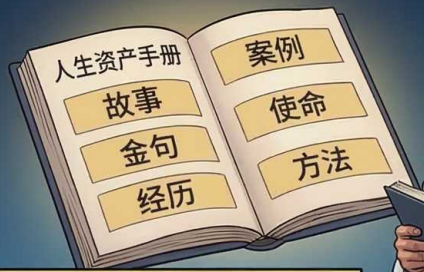
“第四，表达数字化。”
“第五，影响力永久化。”
一个人说过的话、想过的事、走过的路，可以被长期放大和承接。”

五大交付系统

他们没有停在概念，
而是把它做成了可交付的系统。



第一，人生资产重组工程。



把一个人的经历，整理成可被持续放大的资产。

第五，传承系统。

让一个人一生最值钱的东西，
不只停在他自己身上。

第二，IP复制引擎系统。
第三，AI数字分身系统。

第四，商业赋能系统。
不是只让你会说，
而是让你会打仗。



21天交付战略图

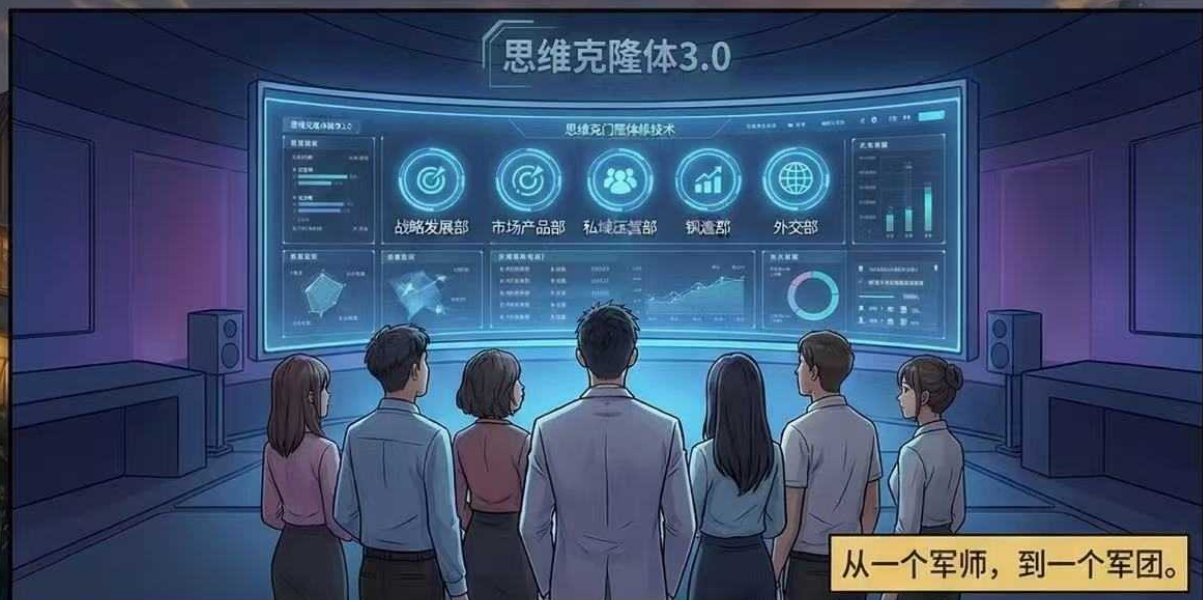


六大部门军团

后来，他不满足于一个分身。



思维克隆体3.0



战略发展部

第一部门：战略发展部。

先别扩张
先稳现金流

先判断，再做动作。

危险区

危险区

不是瞎冲。

是避坑。

这回终于
清楚了。

战略，是先看清。

市场+公域+私域

第二到第四部门。

负责把人带进来。

先把产品说清楚。

再让更多人看见你。

“看见你的人很多，留下来的人才值钱。”

销售部与外交部

第五部门：销售部。



第六部门：外交部。



产品矩阵

“他开始把产品做成矩阵。”



“先让客户进来。”



“再让客户升级。”



产品，不是卖一次。

是一路带着客户升级。

新世界的门

“他终于不是一个人在奔跑。”



“走。”



一个人的翻身，
变成一群人的机会。



下一段：他要把这套系统，
带到更大的舞台。

第一个改变的人



第二个人、第三个人

“第二个。”

“第三个。”

“第十个。”

成都

东

深圳

深圳

上海



短视频真的带来客人了!

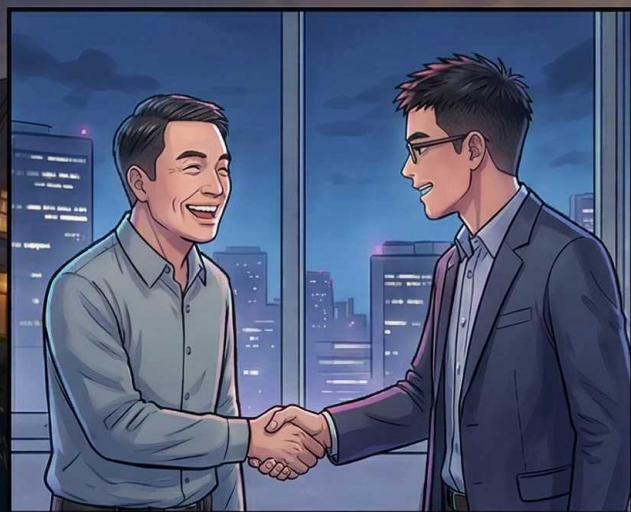


“行业不同。”



“但结果一样。”

他们为什么相信



普通人的机会

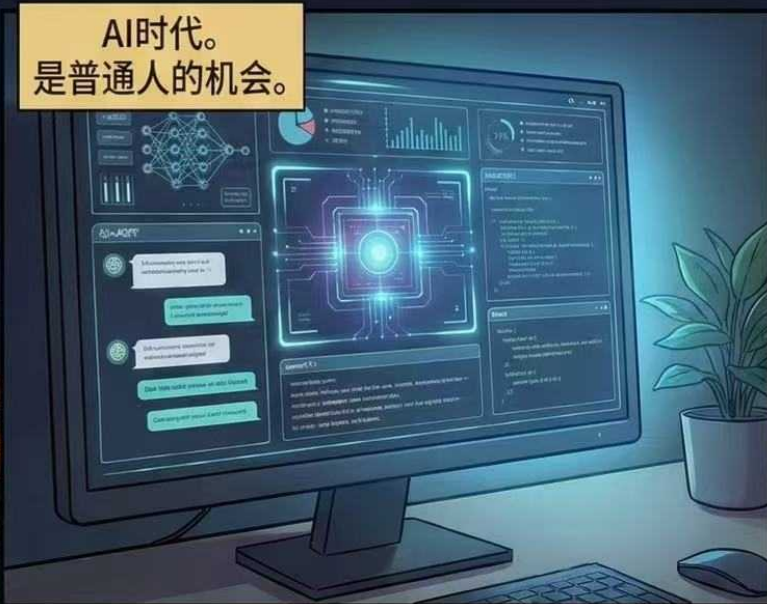
很多人说。
“普通人没有机会。”



但他看见另一件事。



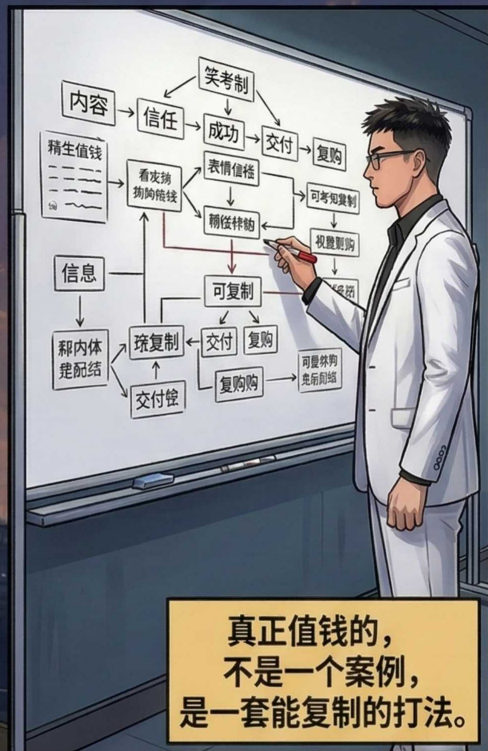
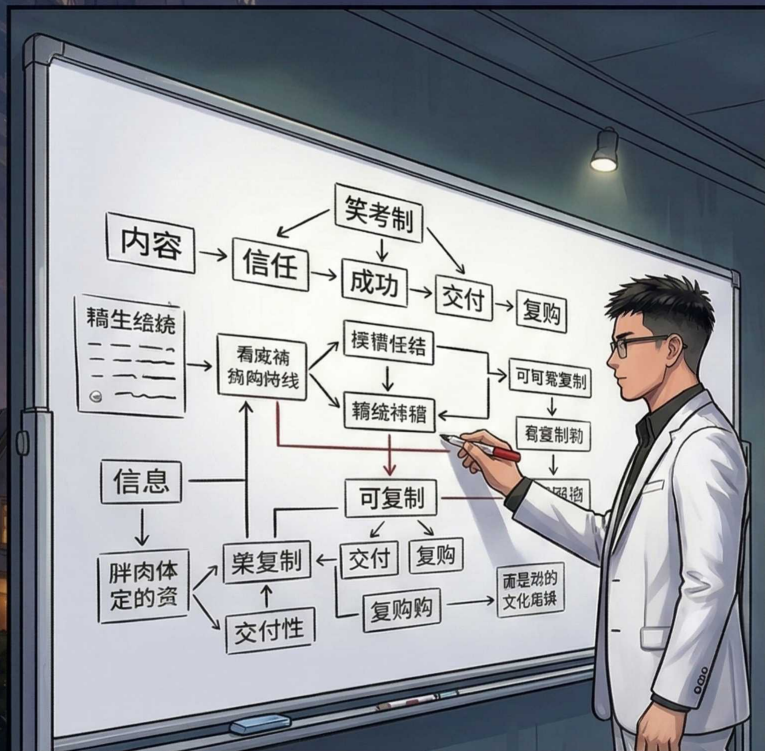
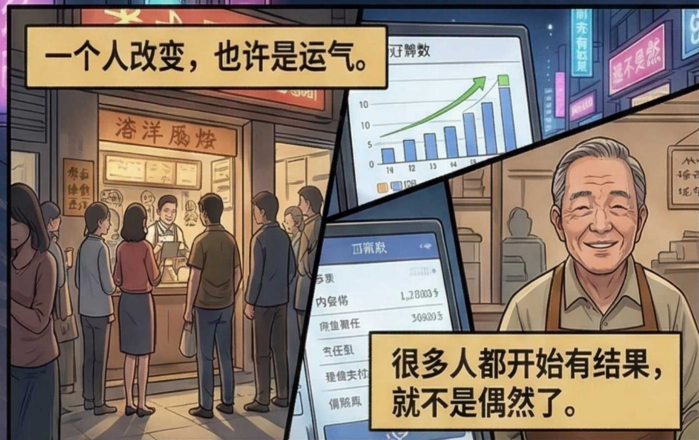
AI时代。
是普通人的机会。



只要抓住一次。



从一个结果，到一套方法



真正值钱的，
不是一个案例，
是一套能复制的打法。

他想做的，不只是讲课

讲一堂课，可以点燃一个人。

但点燃之后呢？



我不想只做讲课的人，我想做能留下东西的人。

接下来，他要做的，是把经验变成军团。



一套东西，只有变成系统。

才能真正帮更多人拿到结果。



城市灯火

“慢慢地。”



“越来越多地方。”



“改变正在扩散。”



“出现同样的课堂。”



我有一个梦想

“后来，他把这些年所有的痛、所有的路——”

“写成一句更大的话。”

我有一个梦想

我有一个梦想

“我希望更多普通人，
不再被时代甩下。”

“而是借着AI翻身。”

“终章开始。”

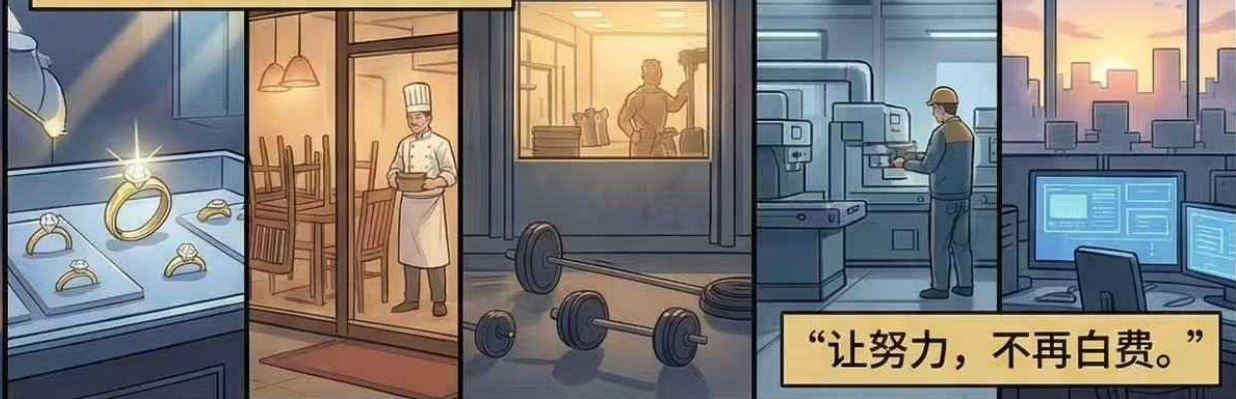
梦想的对象

“他真正想帮助的，从来不是少数人。”



“而是那些还在硬扛生活的人。”

“他也想帮助更多企业。”



“让努力，不再白费。”

“我想帮助1万个普通人翻身。”
“也想帮助1万家企业长起来。”

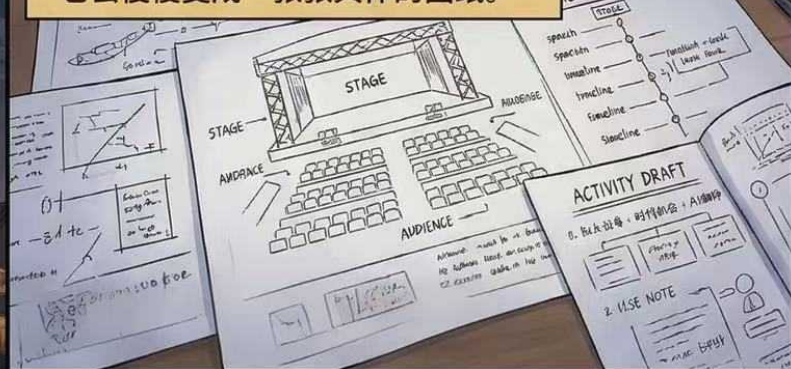


“梦想，必须有清晰的对象，
才会变成使命。”



梦想开始有了计划

“真正重要的梦想，不会只停在心里。”
“它会慢慢变成一张张具体的图纸。”



“当梦想开始被计划，
它就离现实更近了一步。”

万人分享
/ 时代机会
/ AI翻身
/ 普通人也能赢

如果这条路走通了

如果这条路走通了——



被改变的，不只是一个行业。



是一群人的命运。



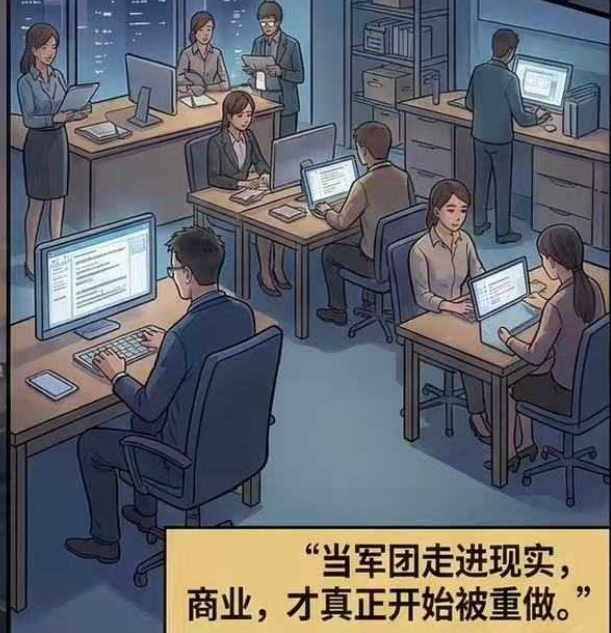
他知道，这件事值得做一辈子。

数字军师，开始走进现实

“数字军师，不再只是一个概念。”
“它开始走进真实的企业现场。”



“未来真正厉害的老板。”
“都不会只靠自己一个
脑子硬扛。”



“当军团走进现实，
商业，才真正开始被重做。”

后台

有些路，一个人能走很远。



但要走到更大的地方，
终究要有人并肩。



一个讲系统。

一个讲人心。

一个讲执行。

这一刻，没有人急着开口。



因为真正大的事情来临
前，人会先安静下来。

有些舞台，
不是为了成名。



而是为了把一条路，
讲给更多人听。

先做，
再完美。

共赴新局

舞台变大了。



可他们想做的，
从来都不只是站上来。

站在这里的，
不只是三个人。



他们想做的，
是帮助一万家实体老板。

实体老板 / 数字军师

业绩倍增，身心解放。



也是三种力量，终于
汇成了一条更大的路。



《灯海》

灯海



我有一个梦想

锦囊妙计AI学院·书棋

我有一个梦想。
它不是一夜暴富，也不是站在台上被人仰望。
我想做的，是一件更有意义的事：
带领10000个普通人，在A时代彻底翻身。

我不聪明，也没背景。走到哪儿，都不是被优先选择的那一个。
我见过太多像我一样的笨小孩拼尽全力，却总是原地打转。
那时我明白了一件事：如果只靠天赋、出身和运气，普通人，几乎没有胜算。

我有一个梦想。
有一天，世界会出现一个机会，不是为精英准备的，而是为肯学习、肯死磕、肯长期投入的人准备的。
后来，我等到了。这个机会，叫 AI。
AI 不只是技术进步，而是普通人第一次真正拥有放大自己能力的杠杆。
第一次，出身、资源、学历，不再是唯一的门槛。

我有一个梦想。
加入锦囊妙计Ai学院的人，不再迷茫方向，不再焦虑流量，不再恐惧管理。你拿到的不是听完就忘的知识，而是--方向、路径、工具、方法、陪跑，以及直到你拿到结果为止的责任。

我有一个梦想。
当越来越多企业，用AI智能体实现降本增效、团队倍速成长：
当越来越多老板，重新拥有时间自由、财务自由和精神自由：
我们可以骄傲地说：这是锦囊妙计 AI 学院，和所有学员一起推动的时代进步。
这个时代，不属于聪明人，不属于有背景的人。
它属于——敢死磕到底的笨小孩。

我是书棋。军人出身，锦囊妙计 AI 学院主理人。
邀请您和我们一起，在 AI 时代，拿到巨大的结果。
永远不让祖国失望。
一年三倍，三年十倍。

我有一个梦想。
五年后，有一万个像我一样没有背景、没有资源的普通人，回头看着锦囊妙计AI学院，发自内心地说一句：“就是这里，让我遇见了更好的自己。”

这些信念并不宏大，只是恰好活在一个伟大的时代。
站在 AI 爆发与健康觉醒的十字路口，选择去做一件提升效率、改变命运、强国强民的事。
因为当你把 AI 当成一场五年的事业，你会发现现在的业绩、荣誉、挫折与挑战，都还只是刚刚开始。
属于你，属于我，属于我们这一代普通人的游戏--才刚刚开始。

这一次不要只是旁观时代。
和我们一起，创造时代。



我有一个梦想

· 服务等于福报

我有一个梦想。
这个梦想，不是赚多少钱，
也不是做多大的公司。
我见过太多生意，赢在算计，
也死在算计。
我见过太多聪明人，占尽便宜，
却输掉一生的人缘与福报。
所以我越来越笃定一件事——
真正能穿越周期的，不是套路，而是服务。



1. 服务不是让客户感谢你，而是让他在心里记住你、欠着你；
2. 服务不是一次付出，而是一辈子的修行；
3. 服务不是占别人便宜，而是让别人心甘情愿占你便宜；
4. 服务不是说得多好，而是你到底做了多少。

我希望有一天——
利他，不再被当成傻，
而是一种最高级的智慧。
因为这个世界最终会奖励的，一定是那些——
让科技有温度，愿意先为别人点一盏灯的人。
让服务有灵魂。起心动念利他，花开，蝴蝶自来。

锦囊妙计-陈文强